



谢洪波 男 1988.11.15

年 龄: 30

婚姻状况: 已婚

手 机: 13581985825

邮 箱: onlyxie@163.com

自我介绍

经历过公司从 0 到 30 亿规模, 个人也陪伴公司一同成长, 学习能力尚可, 爱尝试喜钻研, 已知的能力象限包含: 活动运营、货品供应链管理、电商渠道运营、产品运营、用户运营、数据分析、新媒体运营、团队管理等。

工作经历

2011.06-至今

优购科技有限公司 (优购网 www.yougou.com)

运营负责人/电商运营经理

下属人数: 15 人

主要工作:

- 百丽 B2C 平台优购网创始团队成员, 从零开始参与优购运营体系和运营规范搭建。
- 负责优购网 PC/APP 运营管理工作, 2017 年带领团队超额达成 6 亿元销售并实现连续 12 个月连续盈利 (公司整体 30 亿元)。
- 曾兼任运动品类在京东、当当、一号店、V+、苏宁易购、银泰、亚马逊 7 个平台的店铺运营管理工作, 协调公司内部资源和平台资源, 指导店长团队完成从 0 到全年 2 亿销售。
- 熟悉货品供应链管理, 擅长数据分析, 为公司建立一套数据监控体系, 为货品订货-选款-定价-销/罄提供完整检验和决策参考。
- 主导优购商家中心系统及 VIP 中心项目开发和优化工作, 与产品及技术一同推进优购产品及系统的优化和流程改善。
- 熟悉电商用户运营, 摸索出优购平台全渠道的新客促购转化、老客激活留存方案, 并主导推出优购 Plus 付费会员服务, 一年累计 2 万付费的优质活跃用户。

2011.02-2011.06

百丽电子商务(上海)有限公司 (百丽电商)

分销商家管理

主要工作:

- 独立负责淘宝分销商家的在线合同签订、管理 1000 以上 SKU 授权、销售指导等工作
- 推广吸引分销商家, 从接手时的 81 个, 提升到 146 家。
- 指导商家销售, 解答商家运营推广问题, 从接手起淘宝分销总销售额提升 80%。

教育经历

江西师范大学

本科

2007.09 - 2011.07

商学院

工商管理专业 (电子商务方向)

其他信息

@PPT 精选 创始人, 半路出生的 PPTer, 业余新媒体运营人。微博 19W 粉丝, 微信公众号 10W 订阅者。